

# Standaardcontract versnelt klinisch onderzoek aanzienlijk

## VERDIEPING

Nederland blinkt uit in klinisch wetenschappelijk onderzoek in onder andere oncologie, auto-immuunziekten, zeldzame ziekten en neurologische aandoeningen. Daarbovenop zijn innovatief leiderschap en een robuuste infrastructuur en logistiek sterke punten. Een prima uitgangspunt om het onderzoek in ons land te versnellen, vindt de Dutch Clinical Research Foundation (DCRF). Dat kan bijvoorbeeld door verschillende studies te combineren, met AI meer uit onderzoeksdata te halen en door standaardcontracten te gebruiken. Dit komt zowel patiënten als de economie ten goede, betoogt de DCRF.

Tekst: Leendert van der Ent  
Foto: Chris Bonis

**P**atiënten kunnen niet wachten”, zegt voorzitter van de DCRF Bart Scheerder. In het dagelijks leven is hij Business Developer bij het UMCG in Groningen. “Voor mijn buurvrouw, die onlangs aan ALS overleed, had een maand veel verschil gemaakt. Daarbij zien wij dat de opstart van klinisch onderzoek in Nederland vier tot vijf maanden sneller zou kunnen als partijen optimaal samenwerken. Een belangrijk voorbeeld hiervan is het gebruik van standaardcontracten.”



**Bart Scheerder,**  
Voorzitter, de DCRF

De DCRF verenigt een groot aantal partijen, zoals ziekenhuizen, farmaceutische bedrijven, en subsidieverstrekters. Die hebben elk afzonderlijk uiteenlopende belangen, maar zijn tegelijk allemaal gebaat bij een zo goed mogelijk opgelijnde onderzoeksketen. De DCRF verschaft hen het neutrale terrein om gezamenlijk tot afspraken te komen die het op zich al goede onderzoeksklimaat in Nederland nog verder te brengen.

### Opwaartse spiraal

De DCRF heeft samen met de relevante partijen de tekst voor een veelomvattend

standaardcontract laten opstellen. “Nu komt het er op aan het gebruik daarvan te stimuleren en zo nodig af te dwingen. Vooral buitenlandse contractpartijen willen nu soms uitzonderingen in contracten opnemen, waar juridische afdelingen van ziekenhuizen maanden werk aan hebben. Wij vinden die vertraging onnodig en vanuit het patiëntoogpunt onaanvaardbaar.”

Het klinisch medisch onderzoek is, net als andere economische activiteiten, onderdeel van een internationale race. Versnelling van de opstart kan de Nederlandse

positie in het klinisch onderzoek nog verder versterken, betoogt Scheerder. “We zien nu op dit punt een nadeel ten opzichte van bijvoorbeeld Frankrijk, waar centrale budgetonderhandeling en een standaardcontract in gebruik is. Als wij dat ook hebben, komt dat alle partijen binnen het hele Nederlandse onderzoeks- en zorgsysteem ten goede. Patiënten profiteren eerder van innovatieve behandelingen die hun kwaliteit van leven, arbeidsparticipatie en toekomstperspectief verbeteren. Saskia de Wildt van het Radboud UMC presenteerde recent over een onderzoek waarin aangetoond werd dat de kwaliteit van de zorg omhoog gaat als ziekenhuizen participeren in klinisch onderzoek. Een constante stroom aan nieuwe wetenschappelijke kennis en investeringen kan daarnaast een activiteit met een aanzienlijke economische waarde in een opwaartse spiraal brengen.”

### Platformstudies en AI

Er zijn behalve het standaardcontract nog andere aspecten die de Nederlandse positie verder kunnen versterken. Scheerder: “Ook het uitvoeren van

platformstudies kan daaraan bijdragen. In klinisch onderzoek krijgt meestal de helft van de deelnemers de nieuwe (onderzoeks)behandeling en de andere helft een placebo. In platformstudies kunnen meerdere studies worden gecombineerd, met maar één placebogroep, waardoor bij relatief veel meer patiënten een nieuwe behandeling wordt getest. Ook biedt de toepassing van AI mogelijkheden om meer kennis aan data te ontlenuen. Ook dit kan bijdragen aan het verder versterken van de Nederlandse positie.”

### Benchmarkstudie

De DCRF heeft door Citeline een benchmarkstudie naar de positie van Nederland ten opzichte van België, Duitsland, het VK, Denemarken en Frankrijk laten uitvoeren. De resultaten: <https://dcrfonline.nl/nieuws/nederland-blinkt-nu-nog-internationaal-uit-in-klinisch-onderzoek/>.

Focus Care – Partner Content

# De kwaliteit begint hier bij de deurklink

Vorig jaar vierde Focus Care haar 20-jarig jubileum. Het familiebedrijf, gespecialiseerd in het op de markt brengen van medische hulpmiddelen en generieke geneesmiddelen, is onlangs overgedragen van oom op neef. Maurits Haasnoot, de nieuwe eigenaar met 15 jaar ervaring, is goed vertrouwd met de farmaceutische industrie.

**H**et versterken van de corporate identity en het vergroten van eigendom in producten zijn recente focuspunten. Vooral het waarborgen van veiligheid en kwaliteit in zowel geneesmiddelen als medische hulpmiddelen staat hoog op de agenda bij Focus Care, benadrukt Haasnoot. “Onze focus ligt op het garanderen van veiligheid en kwaliteit in onze producten, met daarbij een sterke nadruk op een eerlijke prijs en beschikbaarheid voor de patiënt.”

### Kwaliteit voorop

Focus Care heeft als een van de eerste generieke farmaceutische bedrijven het preferentiebeleid omarmd, waarbij een zorgverzekeraar binnen een groep gelijke medicijnen een voorkeursmiddel aanwijst, meestal het goedkoopste medicijn in die groep. “Dit heeft de marktwerking gestimuleerd en ons als relatief kleine speler de kans gegeven om een grotere

rol te vervullen in de farmaceutische markt, altijd met de kwaliteit, veiligheid en beschikbaarheid van onze producten als prioriteit. Elke dag staat er een fantastisch team klaar dat zich hiervoor inzet, waar ik enorm trots op ben.”

### Vertrouwen herstellen

De farmaceutische industrie heeft te maken met afnemend vertrouwen van consumenten, wat ook voor Focus Care van groot belang is. Haasnoot legt uit dat er maar één manier is om dat te herstellen. “Door kwaliteit en veiligheid nooit uit het oog te verliezen en te zorgen voor beschikbaarheid. Al onze producten worden onderworpen aan een uitgebreid toelatingsproces en kwaliteitscontrole. Dagelijks monitoren wij de veranderingen in de markt en spelen daar direct op in.”

“Kwaliteit in de farmaceutische industrie is een standaard”, vervolgt eigenaar en

directeur Haasnoot. “Wat dat betreft, zeg ik altijd dat de kwaliteit hier begint bij de deurklink. Het zit in de processen en in het denken van mensen. Dat is wat wij hier stimuleren.” Voor velen zijn medicijnen van levensbelang en bij Focus Care zien ze dat, net als iedereen. Daarom zetten ze zich in om medicijnen betaalbaar te houden voor iedereen. “Het preferentiebeleid heeft ervoor gezorgd dat er jaar op jaar een aanzienlijke besparing plaatsvindt op het geneesmiddelen dossier. Het is voor ons belangrijk om ons steentje bij te dragen, ons bedrijf te laten groeien in een dynamische markt, maar daarbij altijd het belang van de patiënt voorop te stellen.”



**Maurits Haasnoot,**  
Eigenaar, Focus Care